



高収益事業に変貌する 会計事務所がDXで 3つの理由

2021.3/26(金)

13:30~15:30 (受付開始13:00)

参加費用: 無 料

講師 みどり合同税理士法人グループ
理事長 公認会計士

【講師プロフィール】

慶応義塾大学経済学部卒 監査法人トーマツを経て、現職。
みどり合同税理士法人グループ 13 社を分社型経営にて統括。
同税理士法人グループは、FIVESTAR MAGAZINE「事務所規模ランキン
グ 2020」で、中四国最大規模士業事務所にランクイン。
著書に、『事業承継の安心手引き』・『企業組織再編の実務Q&A』他多数。



三好 貴志男 先生

会計事務所は今、値下げ競争に陥って苦しんでいる事務所と、高収益化に成功した事務所に2分化しています。その違いは何でしょうか。その答えの一つがDX化の成否です。会計事務所は本来、定期的に「月額顧問料」と言う形で継続的に収益がいただけます。いわば、人もうらやむ究極の「サブスクリプション」ビジネスモデルです。そのためデジタル化・クラウド化を軸として、業務を効率化し、サービス提供体制を変えることに一旦成功すれば、効率化の効果は継続的に働き、どの会計事務所も高収益事業に変貌できます。

講義内容

①2020年の新規上場企業99社を分析して見えてきたDXの正体

②会計事務所がDXの恩恵を享受できる 3つの理由

1. デジタル化・オンライン化に比較的に馴れていること
2. サブスクモデルである事
3. RPA・「Microsoft Powerautomatedesktop」などの効率化ツールの急増

③みどりクラウド会計のDX成功事例

④会計事務所がDXに成功するための必要条件

1. 会計事務所ビジネスの定義の見直し……トップの意識改革
2. 人材の確保……新卒または会計事務所未経験者
3. 評価の仕組みを変える

⑤会計事務所がDXで果たすべき社会的使命

1. 会計の持つパワーを会計事務所自身がもっと理解する
2. 超!部門別会計……発展会計「部門構成」の徹底活用
3. Microsoft PowerBI の驚異
4. 会計事務所DXの限界

※ご参加希望の方は FAX または WEBにてお申し込みください。

Bizupオンラインセミナー

FAX: 03-6852-8008

貴事務所名	参加者名①
申込者名	参加者名②
ご住所	TEL
	FAX
e-mail【必須】	@

WEBからの申し込み
はこちらから



お問い合わせ

Bizup 日本ビズアップ株式会社

東京都港区東新橋1-5-2 汐留シティセンター10F
TEL.03-6215-9217

ご案内が不要な場合は、お手数ですが上記記入欄にFAX番号と事務所名をご記入のうえ、FAX送信くださいますようお願い致します。